

广州市广源环保设备有限公司

招聘启事

公司简介：

广州市广源环保设备有限公司注册资本壹仟万人民币，专注于环保污水处理领域，涉及生活污水、医疗污水、中水回用设备及工程、海绵城市水设备、渣油设备及工程，科研开发、产品制造、工程安装、售后服务及环保收为一体的环保科技型企业，目覆盖房地产、医、学校、公安、地铁、商业综合体、酒店、水利工程等诸多行业。

公司倡导以客户第一、以效率作灵、以创新为血液、以和谐聚力量、以诚信保发展、以市场为导向，企业内部不断致力于新产品开发、提产品制造质量及服务质量；外部与校所合作，积极引进和消化吸收国新技术，努力开发和发展具有自主知识产权的科技产品。公司在发展过程中坚持科研、设计和生产服务相结合，以新的机制、新的思维、新的技术占市场，并取得了卓越的成效；公司是广东省环境保护产业协会会员单位，已通过 ISO14001：2004 环境认证，ISO9001：2000 国标准质量管理认证，是中国质

量检（中检华纳）联盟单位，并获得中国质量信用单位企业 AAA 级信用。我们的工程技术和目管理人员具有多学科的知识背景，深谙有关行业规范标准，凭借渊博、专业的技术经，他们可以针对客户的每一类应用工况，提供针对性的解决方案。在新产品开发或选择适用性解决方案服务上，广源环保是您最理想的合作伙伴。我们可以迅速，有效地、以最具成本效益的方式，解决您最为复杂的技术。公司将坚定不移地继续致力于为客户提供品质的解决方案、产品和服务，为我们的员工打造一个富有挑战和创新的工作环境；将继续与社会各界能力合作，并竭诚希望各界朋友能一如既往的支持和关心我公司的发展，共同为构建和谐社会的发展，为环保事业光辉灿烂的明天努力奋斗！

为拓展公司业务市场，壮大公司团队，广源环保招贤纳士，如下：

一、招聘岗位

销售助理、销售经理、大客户销售（3人）

二、职位信息

（一）职位要求

1、协助销售部门进行销售团~~队~~的上岗前的培训和考核工作。

2、定期汇报销售部经营战略和计划执行情况、资金运用情况和盈亏情况、机构和人员调配情况及其他重大事宜。

3、协助总经理完成公司日常销售团队~~1~~的有关工作。

4、负责销售部业务拓展，带团队~~1~~完成公司的经营管理任务。

5、开发建立稳定的客户关系，持续开拓目标资源。

6、负责客户信息收集及拜访工作，及时了解、收集产品市场和行业信息反馈至公司，为公司决策提供相应依据。

7、积极维护客户关系，与主要客户保持良好的沟通并能扩大市场销售业绩；管理维护客户关系以及客户间的长期战略合作计划。

（二）任职资格

1、25-30岁，市场营销等相关专业优先，1年以上工作经历，有同行业、销售类业务工作经历、熟悉环保市场、建设工程类市场及产品（后期可培训），有工程类投标经验者优先。

2、能熟练运用办公软件，具有一定的营销知识及市场分析能力。

3、反应敏捷、表达能力强，具有较强的沟通能力及交际技巧，具有亲和力，做事有条理。具有优秀的沟通表达能力，具备较强的业务能力和外联公关技巧。

4、善于沟通、性格活泼、有上进心、责任感、出色的内外沟通、协调、组织能力，抗压能力和良好，学习能力强、勤奋踏实、吃苦耐劳。

三、职业发展

广源环保注重培育学习型组织建设，为员工提供良好的福利待遇和晋升机制，通过完善的培训、选拔、考核、激励机制，业绩优异且团队意识强可晋升销售总监，独立成立并带销售团队并享受公司分红；为公司每一位员工悉心打造广阔的发展平台，让有能力的人得到相应的回报。

四、薪资待遇

提供提供新人入职培训，提供业务平台，梯队式培养员。基本薪资 5K-15K+业绩提成+奖金+车补油补，节日福利，按国家规定购买社保等，提供行业培训机会+旅行奖励。

五、工作办公地点

广州市科学城科珠路 232 号益科智能创新园

六、联系方式

联系人：林小姐，联系电话：13450252005

杨先生，联系电话：13922721942

简历递交邮箱：408111689@qq.com（请注明应聘岗位+学校+姓名）